

WHISPERIAL

Le copilote intelligent de l'entrepreneur, de l'idée à la croissance.

GUIDE GRATUIT · PORTEUR DE PROJET

Autodiagnostic du porteur de projet

Situation personnelle, reste à vivre, capacité d'entreprendre : faites le point sur vous avant de faire le point sur votre idée.

Pourquoi se diagnostiquer soi-même

On valide beaucoup son idée, rarement soi-même. C'est une erreur : une bonne idée portée par la mauvaise personne, au mauvais moment ou dans la mauvaise situation financière, échoue quand même.

Cet autodiagnostic est un outil à remplir, pas un texte à lire. Il fait le point sur trois choses : votre situation de départ, votre reste à vivre, et votre capacité à entreprendre. À faire honnêtement — personne ne le lira à votre place.

Le lien avec la suite

Le chiffre le plus important de ce diagnostic, votre reste à vivre, sera confronté plus tard à la rémunération que dégage votre prévisionnel. Le connaître maintenant vous évite de construire un projet qui, sur le papier, ne vous permettrait pas de vivre.

Volet 1 — Votre situation personnelle

Votre point de départ détermine vos contraintes, votre calendrier et les aides auxquelles vous avez droit.

Question	Votre situation
Situation vis-à-vis de l'emploi (demandeur d'emploi, salarié, indépendant, étudiant, autre)	
Situation familiale (seul, en couple, enfants à charge)	
Logement (locataire, propriétaire avec crédit, hébergé)	
Temps réellement disponible pour le projet (par semaine)	
Épargne personnelle mobilisable pour démarrer	

Ce que votre statut change

Demandeur d'emploi : vous pouvez souvent mobiliser l'ARE maintenue ou l'ARCE, et l'ACRE. C'est un vrai filet de sécurité au démarrage.

Salarié : vous pouvez tester en parallèle avant de vous lancer à plein temps — vérifiez votre clause d'exclusivité et votre contrat.

Volet 2 — Votre reste à vivre

Le reste à vivre, c'est le montant dont vous avez besoin, personnellement, chaque mois, pour vivre. C'est le revenu minimum que votre activité devra finir par vous verser. Le sous-estimer est l'une des premières causes d'abandon d'un projet pourtant rentable.

A. Vos charges personnelles mensuelles

Poste	Montant (€/mois)
Logement (loyer ou remboursement de crédit)	
Énergie, eau, internet, téléphone	
Alimentation	
Transport / véhicule (carburant, entretien, assurance)	

Poste	Montant (€/mois)
Assurances (habitation, santé, mutuelle)	
Crédits en cours (conso, auto...)	
Enfants (scolarité, garde, pension)	
Autres charges récurrentes	
TOTAL CHARGES (A)	

B. Vos ressources du foyer hors projet

Source	Montant (€/mois)
Salaire du conjoint / co-foyer	
Allocations (France Travail, CAF...)	
Revenus fonciers ou autres	
TOTAL RESSOURCES (B)	

Votre chiffre clé

Reste à vivre à couvrir par le projet = A – B. C'est le revenu minimum que votre activité devra vous verser pour que votre foyer soit à l'équilibre.

Matelas de sécurité = épargne mobilisable ÷ (A – B). C'est le nombre de mois pendant lesquels vous pouvez tenir sans que le projet vous rémunère. En dessous de 6 mois, la prudence s'impose.

Le point que le moteur de cohérence détecte ensuite

Quand vous remplirez votre business plan, la plateforme comparera la rémunération que dégage votre prévisionnel à ce reste à vivre. Si elle est insuffisante, une alerte s'affiche : « Votre reste à vivre est insuffisant par rapport à vos charges personnelles. » Autant connaître votre chiffre dès aujourd'hui pour bâtir un projet réaliste.

Volet 3 — Votre capacité d'entreprendre

Entreprendre mobilise des compétences variées, qu'on possède rarement toutes. L'enjeu n'est pas d'avoir tout coché, mais de savoir où sont vos manques pour les combler ou vous entourer. Positionnez-vous sur chaque ligne.

Compétence / atout	Acquis	À renforcer	À aller chercher
Maîtrise du métier / de la technique	☐	☐	☐
Gestion et finances de base	☐	☐	☐
Commercial / vente	☐	☐	☐
Communication / marketing	☐	☐	☐
Administratif / juridique	☐	☐	☐
Réseau (clients, partenaires, prescripteurs)	☐	☐	☐
Expérience entrepreneuriale antérieure	☐	☐	☐

Au-delà des compétences, quatre aptitudes personnelles pèsent lourd dans la durée :

- **La tolérance à l'incertitude** : revenus irréguliers, imprévus fréquents — comment y réagissez-vous ?
- **L'autonomie** : capacité à vous organiser et à décider seul, sans cadre imposé.
- **La persévérance** : tenir au-delà de l'enthousiasme des débuts, dans les mois creux.
- **Le soutien de l'entourage** : un projet mobilise aussi le foyer — est-il partie prenante ?

Volet 4 — L'adéquation entre vous et votre projet

Dernier point de contrôle : le projet que vous visez est-il aligné avec ce que vous êtes aujourd'hui ?

- Le projet s'appuie-t-il sur vos compétences ou votre réseau existants ?
- Est-il compatible avec vos contraintes (temps, mobilité, situation familiale) ?
- Le calendrier est-il réaliste au vu de votre matelas de sécurité ?
- Votre motivation repose-t-elle sur une raison durable, pas seulement sur l'envie de changer ?

Votre synthèse

Reprenez vos réponses et situez-vous. Ce diagnostic n'est pas un jugement, c'est une carte : il indique quoi consolider avant de vous lancer.

Signal	Ce que ça veut dire	Quoi faire
Vert	Situation stable, reste à vivre couvert, compétences solides	Passez à la structuration du projet
Orange	Des atouts, mais un matelas court ou des compétences à renforcer	Sécurisez un revenu, formez-vous, entourez-vous
Rouge	Reste à vivre non couvert et faible autonomie financière	Consolidez votre situation avant de vous lancer

Comblant un écart n'est pas renoncer

Un matelas trop court ? Un dispositif France Travail (ARE, ARCE) ou un prêt d'honneur peut sécuriser le démarrage. Une compétence manquante ? Une formation ciblée ou un accompagnement par un expert la comble. Un diagnostic « orange » ou « rouge » aujourd'hui peut devenir « vert » dans quelques mois — c'est justement à ça qu'il sert.

Passez de l'information à l'action avec Whisperial

- Le Diagnostic de Compétences analyse votre profil et vous suggère des formations ciblées, financées le cas échéant (CPF, France Travail, OPCO).
- Votre reste à vivre est repris automatiquement dans votre business plan : le moteur de cohérence veille à ce que votre projet vous permette d'en vivre.
- Situation à consolider ? La marketplace vous met en relation avec les bons interlocuteurs — experts en création, conseillers France Travail, réseaux d'accompagnement.

Retrouvez ces outils dans votre espace whisperial.com